

MELD JE AAN ! OP info@fysiotherapieinnood.nl

GEZOCHT:

7500 COLLEGA'S OM SNEL MEE TE COMMUNICEREN EN ACTIE TE ONDERNEMEN!

STEUN HET FYSIOTHERAPIE IN NOOD FONDS! DONEER 150 !!

Beste collega's

Net een paar dagen terug van een weekje zon, rust en overdenking..... en zoals beloofd zou ik voor mij zelf de balans opmaken of ik de zin en de tijd nog vrij wil maken om mijn een mans actie voor het derde jaar te continueren.

Historisch perspectief:

Twee jaar geleden ben ik deze actie begonnen omdat ik het niet langer kon aanzien dat mijn collega's en ook ik niet meer als gelijkwaardige onderhandelings partner door de ZV werden gezien.

Na aanvankelijk ingezet te hebben op de ZV kwam ik er al snel achter dat met name ook onze branche vereniging erg veel steken liet vallen en niet , of in ieder geval niet accuraat genoeg, reageerden op veranderingen in de markt. Tevens bleek dat de communicatie met de eigen leden ronduit slecht was. Om die reden heb ik mijn pijlen ook op het KNGF moeten richten.

Daarnaast moet ik steeds vaker constateren dat mijn collega's geen besef hebben van wat er op hun af aan het komen is en dat men liever de kop in het zand steekt ipv. de strijdbijl op te pakken. Daarbij is hun geloof in een daadkrachtig optreden van de KNGF (lees beroepsgroep) niet meer aanwezig. Tijd om het heilig vuur en het geloof in ons zelf aan te wakkeren.

Ondertussen werd het steeds duidelijker dat ook de nieuw gevormde regering blindelings bleef inzetten op het markt principe binnen de zorg waardoor de ZV absolute macht hebben gekregen en een carte blanche hebben voor wat er in de zorg gaat gebeuren. Dat zal de komende jaren niet gaat veranderen. Deze ZV gebruiken hun gegeven macht door onze branche met beheersaudits en doorgeslagen verslagleggingen regels (welke wij tesamen met het KNGF hebben opgesteld) te reguleren.

Hierdoor zal mijn scope steeds minder richting ZV gaan maar zich vooral gaan richten op het beïnvloeden van de publiekelijke opinie qua electoraat en op het consumenten advies wanneer het gaat om ZV polis keuze advisering.

Resultaat tot nog toe:

Bij de zorgverzekeraars is er nog heel weinig resultaat tot op heden geboekt. Dit komt deels door de ongelimiteerde macht die ze gekregen hebben van de politiek maar ook omdat onze consument informatie acties nog pas in de kinderschoenen staan. Alleen ZV Salland heeft vorig jaar wel degelijk kunnen merken wat een consumenten informatie actie voor gevolg kan hebben. In 2013 zal die consumenten informatie campagne veel actiever en directiever gevoerd moeten worden.

Het KNGF is bezig te ontwaken uit een lange winterslaap , maar is zich door de prikkels vanuit de markt en ook door mijn niet aflatende stroom van verbeterpunten er van bewust dat het anders moet. Graag blijf ik het KNGF corrigeren om uiteindelijk de juiste koers te gaan varen want ook de KNGF is nog steeds bezig zich te herbezien wat hun positie is in een markt. KNGF moet veel meer naar buiten treden zal daarvoor veel grotere budgetten voor reclame en campagnes vrij moeten maken en zullen moeten gaan bezuinigen op inhoudelijke processen. (Phillips is niet groot geworden omdat ze een goede gloeilamp maakten maar doordat ze de markt wisten te overtuigen dat ze goede gloeilampen verkochten)

De collega's die nog steeds niet door hebben dat we ons in een markt begeven, moeten wakker geschut worden. Tot op heden bereik ik zo'n 1500 collega's en uit alle reacties die ik binnen krijg maak ik op dat men blij is met mijn acties richting, KNGF, ZV en Politiek alleen het moeten er veel meer worden die eindelijk zien dat er ook

tegenbewegingen aan het ontstaan zijn.

Bij de politiek heeft men nog niet eens door dat er een Henk Jansen bestaat ondanks de verschillende mails en brieven aan de 2' Kamerleden, maar ik beloof jullie dat verandert door ze constant te blijven bestoken.

Hoe verder:

Ondanks het feit dat ik de afgelopen twee jaren weinig bereikt heb, heb ik toch nog voldoende energie en geloof in een uiteindelijk resultaat om mijn werk voort te zetten. Om die reden ga ik dit jaar nog door, maar zal dit jaar beslissend zijn of ik in 2014 de kar nog verder zal gaan trekken. Ik stel daarbij twee voorwaarden om ook in 2014 door te gaan:

1- Ik wil dat met mijn updates minimal 7.500 collega's bereiken voor eind 2013. Ik vraag jullie om mij te helpen een manier te vinden hoe ik aan de mailadressen kan komen van mijn collega's in Nederland. Het KNGF heb ik het gevraagd maar die weigeren deze af te geven. Ik vraag me wel af hoe kunnen allerhande commerciële instellingen mijn mailadres als Ft wel krijgen? Wie helpt me in deze materie want groeien met een paar collega's per week gaat hem niet worden op die manier ben ik over tien jaar nog bezig en zal ik nooit enige invloed op de markt kunnen ontwikkelen want daarvoor moet ik alle collega's kunnen bereiken.

2- Tot op heden heb ik meer dan 1200 uur vrije-tijd in dit project gestopt en heb ik duizenden kilometers gereden om overheid instanties, KNGF en diverse ZV te bezoeken en daarmee te overleggen. Dit kan ik niet langer verantwoorden naar mijzelf en mijn maten om dit pro deo te doen. Om die reden vraag ik alle update lezers op vrijwillige basis een bedrag van Euro 150 op mijn bankrekening te storten. Ik laat het aan u zelf over of u mijn actie 150 euro waard vindt. Uit ervaring weet ik echter dat wanneer het om financiële bijdrages gaat een groot deel van de lezers afhaakt en daarom vraag ik ook bewust een substantieel bedrag om zodoende een kans te maken dat ik aan het einde van het jaar 2013 de balans kan opmaken om door te gaan in 2014 . Laat ik duidelijk zijn, ik ga dit komende jaar niemand uitsluiten qua ontvangen van updates, iedereen krijgt de update ongeacht hij wel of niet een donatie in het " Fysiotherapie in nood Fonds " stort. In 2013 zal ik mijn actie voortzetten ook al komt er geen euro binnen, maar de consequentie is dan wel dat het mijn laatste jaar wordt.

Mijn verzoek aan u is om een donatie van 150 euro over te maken op:

Bank rek nr. 1560.50.234

tnv Henk Jansen

"Fysiotherapie In Nood Fonds".

En aub help mij aan ideeën hoe ik aan een database kan komen van alle collega's in Nederland (of een groot aantal is ook al een grote hulp)

Mvg

Henk Jansen

Mijn verzoek blijft:

Stuur mijn updates door aan zoveel mogelijk collega's en laat een ieder zich aanmelden voor het ontvangen van mijn updates....

info@fysiotherapieinnood.nl

of

info@curtain-hardware.com