

Update 65

Beste collega's

De collega's die mij kennen weten dat ik al jaren bezig ben om verandering te brengen in de verhouding in het werkveld van de fysiotherapeut . Aan de ene kant de zorgverzekeraars en aan de andere kant het KNGF. Nu eindelijk na jaren van mopperen, vragen, trekken en duwen komt er beweging in deze twee groepen.

De Zorgverzekeraar

In de vorige update melde ik over VGZ en zijn `Fysio Optimaal Verzekert` polis, wat een heel klein zetje in de goede richting is, want VGZ erkent hiermee openlijk dat fysiotherapie een waardevolle marketingtool kan zijn. Natuurlijk realiseren alle zorgverzekeraars zich dit ook, zie maar hoe vaak fysiotherapie gemeld wordt in de lawine van ZV reclame spotjes die nu ons beeldscherm terroriseren. Agis heeft ook ooit zo'n polis in het leven geroepen met Fys Optima maar dat is geen succes geworden omdat onze collega's dit product niet goed vermarkt hebben. Door deze actie van VGZ ligt opnieuw de bal bij de fysiotherapie (mn bij Fys Optima praktijken).....laten we er dit keer wel wat van maken

Het KNGF

Aan de andere kant hebben we het KNGF, jarenlang het toonbeeld van stoffigheid en bureaucratie, je hoorde en zag ze niet, zelfs vragen die wij aan onze branche organisatie stelde werden zelden beantwoord en als er een antwoord kwam was het vaak te theoretisch en kon je er niets mee. Hoe vaak kwam het voor dat ik het over het KNGF had met patiënten en dat men dacht dat ik het over de vereniging van blinde geleidehanden had. Maar ook het KNGF begint te veranderen, na maanden van roepen "wij gaan veranderen" zien we nu de eerste tekenen van beweging.

Ook de brood nodige verandering van vereniging structuur gaat er dus echt komen. De afgelopen maanden ben ik twee keer in een kleine klankbord groep gevraagd om mee te denken over hoe zo'n nieuwe vereniging structuur er uit moet gaan zien. Opvallend was dat het nu ook echt een klankbord groep was, tot een jaar geleden bestond zo'n klankbord groep uit RGF bestuurders.....kan het gekker..... Nu zijn het leden die buiten het KNGF staan en uit verschillende groepen komen. De houtschoolstructuur die nu voorligt is een duidelijke verbetering en zal de vereniging makkelijker toegankelijk maken. En zullen bestuursleden maar ook kantoor leden eindelijk beoordeeld gaan worden op hun prestaties, eindelijk is het dan zover dat binnen het KNGF personen verantwoordelijk gesteld gaan worden.

Zelf mis ik nog een duidelijke onderverdeling in belangengroepen (praktijkhouders, loondienst, 2'lijners enz.) , maar ook deze ideeën worden weer meegenomen en men zal op termijn hier ook zijn menig over geven als (nieuwe) KNGF bestuur.

Mijn vraag aan jullie is om naar de vergaderingen te gaan waar de structuur besproken wordt en geef je mening zolang het nog kan. Achteraf klagen is voor mij geen optie en een sterke branche vereniging hebben we in deze tijd meer dan hard nodig

Dan is het eindelijk zover het KNGF gaat daadwerkelijk een eindejaar publieks campagne voeren waarin men de klant adviseert welke aanvullende polissen fysiotherapie goed vergoeden. Van mijn kant is er nog veel kritiek op de wijze waarop de selectie van de "Pluimpolissen" heeft plaats gevonden (Bijv er is niet op restitutie tarief geselecteerd) , en ook de datum waarop men de publiciteit zoekt is veel te laat (pas vanaf half december).....maar toch, een jaar geleden was een actie als deze , waarbij ook de leden goed geïnformeerd gaan worden hoe men zelf als fysiotherapeut de boodschap over kan brengen, niet voor denkbaar gehouden. Ik steun om die reden ook deze actie en roep jullie allemaal op om de handen uit de mouwen te steken , de posters te bestellen, voor zo'n tweehonderd euro een advertentie met vermelding van je praktijk naam te plaatsen in lokale bladen en uw klanten mondeling te informeren. Al deze zaken worden jullie komende week in hapklare brokken aangeboden, hou de mail in de gaten.....

Conclusie: Zowel de zorgverzekeraar als het KNGF zijn in beweging.....NU U nog!!!!!! Het mobiliseren van onze beroeps groep is mijn doel voor komend jaar want alleen via onze 22.000 collega's kunnen we uiteindelijk het electoraat beïnvloeden, en alleen daar ligt voor onze beroepsgroep een kans.

Beste collega's als u deze actie niet oppakt en in de markt zet zoals het moet dan laat u het KNGF zitten , maar vooral ook u zelf. De zorgverzekeraar moet zien dat we er mee bezig gaan zodat wanneer ze komend voorjaar de selectie criteria voor de pluimpolis 2014 horen , ze zich tweemaal zullen bedenken om niet aan de selectie criteria te voldoen.

DE KNGF HEEFT EEN VOORZET OP MAAT GEGEVEN..... KOPT U HEM ER IN ?

Wat staat er komende week op het programma?

De komende woensdag ben ik te samen met het KNGF en een collega fysiotherapeut bij dhr Langejan van de NZa op bezoek. Heb ik verwachtingen? Nee eerlijk gezegd niet. Tot drie keer toe heb ik verzocht om schriftelijk antwoord op de door mij gestelde vragen te krijgen. Deze krijg ik niet omdat men die in het gesprek willen beantwoorden dus heb ik nu het verzoek gedaan dat er een verslag van het gesprek komt.. Mijn doel is dus louter om een schriftelijk antwoord te ontvangen op de gestelde vragen. Dan hebben we in ieder geval zaken vastliggen.

De komende week hoop ik ook de lijst met verzekering polissen binnen te krijgen die voldoen aan mijn selectie criteria. (Oa onbeperkt ft ipv de 27 behandelingen die het KNGF hanteert.) Laten we dat dan de PluimPlus polis noemen.....smile

Groet Henk Jansen

Mijn verzoek blijft:

Stuur mijn updates door aan zoveel mogelijk collega's en laat een ieder zich aanmelden voor het ontvangen van mijn updates....

info@fysiotherapieinnood.nl

of

info@curtain-hardware.com