

# Update 51

Beste collega's,

## Symposium

Deze week heb ik twee totaal verschillende werelden bezocht. Maandag was ik op een informatie avond van HCA ( auditering ) en woensdag was ik 1 van de sprekers op het eerste landelijke symposium waar het wel of niet contracteren het onderwerp was.

De HCA presentatie, waarbij ook een aantal zorginkopers acte de presence gaven, was een goed bezochte en goed door Leo Verton geleide presentatie. Men kon als toeschouwer vragen stellen en er waren drie collega's die hun lof verhaal kwamen vertellen over wat de auditering voor positieve gevolgen op de praktijk had gehad. Een prachtige show werd daar opgevoerd welke door 1 van de 3 collega's beëindigt werd met de opmerking dat het geweldig was geweest maar dat zijn praktijk bemerkte dat pt naar andere praktijken uitweken omdat ze niet langer al die vragen lijsten wilden doorwerken.....daar kwam geen reactie op....ik vraag jullie af wanneer we wakker worden..

Aan het einde werd er door een bezoeker aan de ZV gevraagd wat we voor de toekomst mochten verwachten. Zoals te verwachten kwam daar een ontwijkend en wollig antwoord op zonder concrete feiten. Daarop probeerde Leo Verton de ZV aan te sporen om hun klanten meer te gaan sturen naar de plus praktijken. Dit werd mij een stap te ver en heb het woord gevraagd en heb ik gezegd dat ik geen belang heb in meer werk. Ik heb pas behoefte aan meer werk wanneer de werkinbreng in verhouding staat tot het tarief. En dat we daar eerst eens met elkaar zouden moeten onderhandelen. Mijn stelling is : "IK BEN NIET VERLEGEN OM WERK, IK BEN VERLEGEN OM WINST"  
Het is maar dat de zorgverzekeraar weet dat er ook nog fysiotherapeuten in het land zijn die als volwaardig partner in de markt wensen mee te onderhandelen.

Woensdag heeft Robert Hoogland een symposium georganiseerd met een aantal sprekers. Doel was om te kijken wat de fysiotherapeut kon doen om tegen gas te geven aan het contracteer geweld van de zorgverzekeraar. Zonder het hele verhaal te vertellen koos de zaal in over grote meerderheid om mijn marketing idee uit te gaan voeren omdat deze op korte termijn het best valt te realiseren. Ik heb aangegeven dat ik budget en een landelijk platform nodig heb om alle collega's voor mijn plan te winnen. Er komt ongetwijfeld een vervolg op deze vergadering waarin de oproep om mijn idee in een organisatie structuur te implementeren aan de orde zal komen.

## Landelijk platform, geld en de mening van het KNGF

Tijdens de mei RGF vergadering in Bathmen zijn er twee vragen gesteld aan het bestuur van het KNGF.

- 1- Kan ik de mailadressen van de KNGF leden ontvangen om zo mijn idee landelijk te verspreiden
- 2- Is het KNGF voornemens om mij fonds(en) ter beschikking te stellen voor de financiering van de media campagne eind 2012

De antwoorden van het bestuur zijn:

Ad 1- Men wil geen NAW gegevens beschikbaar stellen van de leden ivm het feit dat het privacy reglement dit niet is toestaat en het ook NMa gevoelig ligt

Hierop heb ik mijn verzoek veranderd door te stellen dat het beschikbaar stellen van enkel het mail adres niet hetzelfde is als het geven van de NAW gegevens....

Reactie van KNGF: men gaat hierover een standpunt vormen

Ad 2- Het KNGF heeft overleg gehad met hun jurist en deze waarschuwt om het niet te doen aangezien het in strijd is met NMa wet. Het KNGF waarschuwt ook mij in deze. Ik vraag het KNGF om met de jurist te mogen praten omdat mijn eisen die aan het einde van het jaar de selectie criteria zijn voor het zoeken van "Goede" zorgverzekerings polissen juist NMa proof zijn doordat ze alleen het klant belang dienen. Mocht ik de jurist weten te overtuigen dat mijn eisen NMa proof zijn omdat ze het belang van de klant dienen, is het KNGF dan bereid alsnog een bedrag te storten van minimaal 50.000 euro om de campagne te ondersteunen

Ik ben benieuwd wat hier uit gaat komen maar ik hou u op de hoogte.

### **Vernieuwing of slechts verandering binnen het KNGF?**

Wel is mij duidelijk dat er een reorganisatie binnen het KNGF kantoor en bestuur bezig is. Ik zie mensen de organisatie verlaten, al dan niet gedwongen, ik zie nieuwe gezichten en ik zie personen naar andere posities geschoven worden. Veranderen is een goede zaak want er moet veel binnen de organisatie KNGF veranderen om deze weer voor de toekomst klaar te maken. Ik plaats bij deze wel een oproep want alleen veranderen is niet voldoende KNGF u moet vernieuwen. U weet ik benoem zaken die mij niet aanstaan en ik denk dat de KNGF zich alleen maar moet versterken met sterke persoonlijkheden en niet met meelopers van het voorgaande beleid. Ik las vorige week over de aanstelling van het nieuwe bestuurslid Andre Beens, sorry KNGF dat is geen nieuw bloed en is juist iemand die de problemen van nu mede heeft helpen veroorzaken. Nou niet boos op mij zijn maar dit is mijn mening, zoek capabele, charismatische en communicatief sterke personen uit wanneer er echt een nieuw KNGF moet ontstaan.....

### **Fysiopraxis nr 5, mei 2012.**

Kunt u zich nog herinneren dat ik in maart 2011 in mijn update een concept brief heb toegezonden waarin mijn klacht richting de NZa verwoord werd. Ik weet dat er nog minimaal 19 collega fysiotherapeuten ook een protest brief aan het NZa gezonden heeft aangaande de manier van contractering door de ZV ( lees dicteren van het contract)

In het artikel "Fysiotherapie positioneert zich goed in de markt" (alleen bij deze kop krap ik mij al achter de oren en vraag ik mij af of ik naar een andere markt kijk dan de redactie van fysiopraxis) worden verschillende sprekers aan het woord gelaten onder wie dhr Theo Langejan van het NZa. Op pagina 15 staat en ik citeer de heer Langejan: "We krijgen geen klachten over misbruik van verzekeraars van hun machtsposities. We hebben als NZa richtlijnen over "Good Contracting Practices" gemaakt.....". Dit lezende denk ik nu zal verder op in het artikel wel een weerwoord door het KNGF op deze uitspraak van de heer Langejan komen. Maar helaas het KNGF laat deze kans aan zich voorbij gaan dit terwijl ik zeker weet dat het NZa minimaal 20 klachten ontvangen heeft en het KNGF op bijna iedere RGF vergadering te horen krijgt dat het slecht gesteld is met de zorgmarkt en er geen onderhandeling plaats vindt. Daarnaast heb ik al 50 updates geschreven over dit onderwerp welke integraal doorgezonden worden aan het KNGF kantoor en bestuur.....Waar blijft nu die reactie nu het eindelijk kan, ik zou bijna krachttermen willen gebruiken want er zijn wel degelijk grote problemen van machts misbruik door de zorgverzekeraars..... ZIJN WE DOOF IN AMERSFOORT?

In een volgende update zal ik opnieuw een concept NZa brief meesturen, wie weet dat er dit jaar meer reacties bij dhr Langejan van het NZa gaan binnen komen.

Ondanks de wat kritische kanttekeningen in deze update ,heeft deze week mij toch weer bewezen dat het verzet van de makke schapen verder uitbreid en misschien gaan de gordijnen in Amersfoort ook een keer open.

Mvg  
Henk Jansen

Bijlage de PP van de bijeenkomst op het Spelderholt