

Update 108

Beste collega's,
Excuses dat ik u met zoveel informatie overspoel, maar op dit moment komen de contracten binnen.....

Bij deze de mail die ik geschreven heb, u bent vrij om mijn voorbeeld te volgen.

CZ contract.

Mijn bezwaar is duidelijk...

- na 4 jaar opnieuw geen tarief verhoging is niet acceptabel terwijl er ondertussen 10% inflatie is bijgekomen en administratieve lasten als maar opgevoerd worden
- te korte termijn om te kunnen reageren op het contract voorstel
- Ik word gedwongen te tekenen terwijl ik geen inzicht krijg in het restitutie tarief welke CZ gaat vergoeden....Hoe moet ik dan een keuze maken binnen twee weken terwijl ik niet eens weet wat er gaat gebeuren wanneer ik niet teken?

Om die reden heb ik een mail gezonden aan CZ, dhr Wattel, met daarin mijn protest tegen het aangeboden contract. In mijn optiek speelt CZ zijn machtpositie uit en om die reden heb ik de NZa ook ingeschakeld.

Bij deze de mail die ik geschreven heb, u bent vrij om mijn voorbeeld te volgen en aan dhr Wattel , Hans.Wattel@CZ.nl, te zenden en tevens deze CC aan de NZa te adresseren , info@nza.nl.

Hans.Wattel@CZ.nl

tav CZ/DL/OHRA,

Geachte heer H. Wattel,

Het contract voor fysiotherapie 2014 van CZ is kort geleden weer in de bus gevallen.

Eerlijk gezegd ben ik zeer teleurgesteld in wat CZ aanbiedt voor 2014.

De afgelopen jaren hebben wij ,fysiotherapeuten, zeer veel veranderingen moeten ondergaan.

We hebben veel geïnvesteerd in verslaglegging. In een paar jaar tijd is nu vrijwel iedereen van papieren dossiers naar digitale verslaglegging omgeschakeld.

Dit heeft erg veel tijd gekost.

We doen zeer veel bijscholing en leveren al jarenlang een hoge, door de patiënten ook immer hooggewaardeerde, kwaliteit.

Daarbij is de fysiotherapie zeer kostenbesparend op lang(re) termijn.

U en ik weten beide dat veel patiënten naar het ziekenhuis worden gestuurd voor scans en foto's "ter geruststelling"

Dit is een hoge kostenpost en levert de patiënt nog altijd geen daadwerkelijke behandeling op voor de klacht die hij of zij ervaart.

Middels fysiotherapie kunt u de patiënt tegen lage kosten reeds helpen en hier trapsgewijs de kosten beheersen.

Mocht er na een behandeling of 3 geen resultaat zijn en de fysiotherapeut het idee hebben dat er toch meer achter schuilt, kan die scan altijd nog gemaakt worden.

Ik ben er echter van overtuigd dat u hiermee een heleboel patiënten weerhoudt tot de daadwerkelijke scan over te gaan.

De fysiotherapeut wordt alom gewaardeerd als een zorgprofessional maar krijgt nog vrijwel hetzelfde tarief aangeboden als 2006.

Uw aanbod is nu alweer voor het 4e jaar op rij met geen cent verhoogd terwijl onze kosten ook ieder jaar stijgen.

Dit is geen acceptabele situatie meer.

Het water staat ons aan de lippen en het frustrereert enorm om elk jaar zeer veel te investeren ten bate van de patiënt en hiervoor geen enkele financiële compensatie te ontvangen.

Alle praktijkinvesteringen en cursussen kosten zeer veel geld.

Het kan niet van 1 kant blijven komen dus ik zou u willen vragen hier nog eens goed over na te denken en ons een tarief aan te bieden dat meer respect toont en meer overeen komt met onze investeringen.

Daarnaast maak ik ernstig bezwaar over de korte periode waarop ik op deze aanbieding mag reageren. Het feit dat het restitutie tarief nog niet bekend is, maakt het voor mij onmogelijk om een afweging te maken of ik wel/niet een contract met u wil aangaan, aangezien ik niet weet wat voor financiële consequenties er verbonden zijn aan deze keuze.

Ik verzoek u dan ook dringend om op korte termijn mij te antwoorden op mijn drie gestelde vragen.

Gezien het zwaarwegende feit dat CZ te korte reactie tijd geeft en daarnaast niet het restitutie bedrag bekend maakt zie ik mij genoodzaakt deze mail in CC ook aan dhr Langejan, voorzitter RvB NZa, te sturen

Met vriendelijke groet,

.....
fysiotherapeut